

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir ein junges dynamisches, kommunikatives Verkaufstalents mit Handson-Mentalität für folgende Position:

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Schweiz

Brandschutz/Umweltschutz/Gefahrstofflagerung

Zielsetzung ist die Erweiterung und Intensivierung der bestehenden Absatzkanäle für anspruchsvolle sicherheitstechnische Produkte sowie die konsequente Umsetzung der Vertriebsstrategie

Sie arbeiten als Schweizer Muttersprachler(in) von Ihrem Homeoffice im Verkaufsgebiet

Aufgabengebiet:

- Repräsentant des Unternehmens
- Betreuung bestehender Kunden sowie Neukundenakquisition
- Betreuung von Multiplikatoren wie Sicherheits-Ingenieuren und planenden Architekten
- Ausbau und Strukturierung des Gebiets
- Ausbau der Marke und Steigerung der Bekanntheit
- Vortrags- und Schulungsveranstaltungen bei unseren Endkunden und Fachhandelspartnern
- Führung von Preis- und Konditionsverhandlungen in Übereinstimmung mit der Preispolitik des Unternehmens bei unseren Fachhandelspartnern
- Fachliche Beratung der Endkunden als Experte für die Gefahrstofflagerung / -absaugung
- Weiterbildung zum BDSF Sachverständigen für Gefahrstofflagerung und Gefahrstoffabsaugung
- Planung von Verkaufszielen und konsequente Umsetzung
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse

Anforderungsprofil:

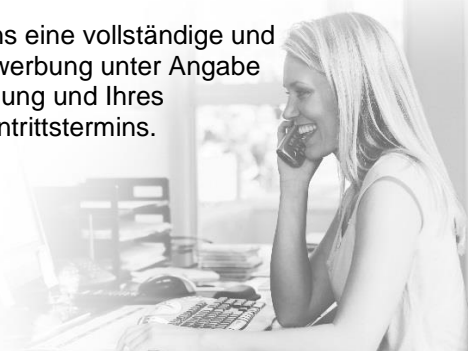
- Kaufmännische oder technische Basisausbildung
- Erfolgreiche Verkaufserfahrung mit technischen Produkten
- Frische Persönlichkeit mit ersten Erfahrungen und Entscheidungsfreude
- Französischkenntnisse, jede weitere Sprache (z. B. Italienisch) wäre von Vorteil
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Abschlussicherheit in der direkten Verhandlung
- Versierter, tätigkeitsbezogener Umgang mit MS Office
- Hohe Eigenmotivation
- Neugier auf eine neue Branche mit den entsprechenden internen/externen Weiterbildungen
- Reisefreude / Mobilität in der gesamten Schweiz

Was wir bieten:

- Herausfordernde, vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen Team
- Innovatives, wachstumsorientiertes, international ausgerichtetes Unternehmen
- Attraktive Konditionen sowie beste Möglichkeiten zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung

Unser Angebot hat Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns eine vollständige und aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.



Dynamik, Kreativität, Innovationen

Die asecos GmbH ist Spezialist und Trendsetter in der Entwicklung, Konstruktion und Fertigung moderner Umwelt- und Sicherheitstechnologien.

Viele Menschen vertrauen täglich auf den Schutz unserer Produkte „Made in Germany“. Durch konsequente, kontinuierliche Produktentwicklung besitzt asecos eine marktführende Stellung in Deutschland und Europa.

Dieser Erfolg soll weiter ausgebaut werden. Wir sind ein engagiertes und motiviertes Team, das mehr bewegen möchte als der Durchschnitt!

Sie möchten diese Herausforderung gerne in einem erfolgreich wachsenden Unternehmen annehmen? Dann senden Sie uns Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihrem möglichen Eintrittstermin. Diskretion und Beachtung Ihrer Sperrvermerke sind selbstverständlich.

Ihre elektronische Bewerbung richten Sie bitte an a.kloos@asecos.com

**asecos GmbH
Sicherheit und Umweltschutz
Weiherfeldsiedlung 16-18
63584 Gründau
Tel. +49 6051 92 20-0
Fax +49 6051 92 20-537**

